

НАВЧАЛЬНИЙ ПЛАН

ЗАТВЕРДЖЕНО

Рішенням Вченої Ради
НТУ "ДП"

Протокол № 8 від 27.06.24

В.о. ректора НТУ "ДП"

Наказ № 16 від 27.06.24



А.В. Павличенко

Галузь знань

- 07 Управління та адміністрування

Спеціальність

- 075 Маркетинг

Освітньо-професійна програма

- Маркетинг

Рівень вищої освіти

- 1-й

Ступінь

- бакалавр

Факультет (інститут)

Форма навчання

Випускова кафедра

Термін навчання

Кваліфікація

- Фінансово-економічний

- очна (денна)

- Маркетинг

- 3 роки 10 місяців

- Бакалавр маркетингу;

I. ГРАФІК НАВЧАЛЬНОГО ПРОЦЕСУ ПІДГОТОВКИ БАКАЛАВРІВ

2024-2028 навчальні роки

Семестр	1											2																																								
Чверть	I				II							III				IV																																				
Місяць	вересень			жовтень				листопад			грудень				січень			лютий			березень			квітень			травень				червень				липень			серпень														
Тиждень	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52
Курс	1	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	с	с	к	к	к	к	к	к	ср	ср	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	с	с	п	п	п	п	к	к	к	к	к	к	к	
	2	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	с	с	к	к	к	к	к	ср	ср	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	с	с	п	п	п	п	к	к	к	к	к	к	к		
	3	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	с	с	к	к	к	к	к	ср	ср	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	с	с	п	п	п	п	к	к	к	к	к	к	к			
	4	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	с	с	к	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	т	с	с	па	па	кр	кр	кр	кр	кр	кр	а	а								

II. БЮДЖЕТ ЧАСУ (У ТИЖНЯХ)

Час на засвоєння для бакалаврів 7200 год. 240 кред. ЕКТС

Вид діяльності бакалавра	Курс,тижн.			
	1	2	3	4
Т - теоретичне навчання	26	26	26	25
КЗ - контрольні заходи	4	4	4	3
С - сесія	4	4	4	4
ОД/СР - сам. роб під кер. викл.	2	2	2	2
П - практика бакалаврів	4	4	4	
ПА - передатестаційна практика				2
КР - виконання кваліфікаційної роботи				6
А - захист кваліфікаційної роботи				2
АЕ - атестаційний екзамен				
К - канікули	12	12	12	1

Всього 40 40 40 40

52 52 52 43

Розподіл теоретичного навчання в чвертях за кількістю тижнів

Курс	I чверть	II чверть	III чверть	IV чверть
1	6	5	8	7
2	6	5	8	7
3	6	5	8	7
4	6	5	14	

ПОГОДЖЕНО

Перший проректор
НТУ "ДП"

А.В. ПАВЛИЧЕНКО

"26" 06 2024

Навчально-методичний відділ
НТУ "ДП"

З.П. Заболотна Ч.О.
"26" 06 2024

№ п/п	Освітній компонент	Кафедра	Обсяг освітнього компоненту (час на засвоєння)		Контроль підсумк., чверть		Аудиторне навантаження					Самост. робота		1 -й курс(бакалавр), годин на тиждень													
			години	кредити										1 -й семестр				2 -й семестр									
					1 чверть,тижн.		2 чверть,тижн.		3 чверть,тижн.		4 чверть,тижн.																
			загальний	річний	загальні	річні	Екзамени	Заліки	Всього	Разом	лекції	лабораторні	практичні/семіна	Контрольні заходи	всього	частка	Лекції	Лабораторні	Практ/семін	Контр.заходи	Лекції	Лабораторні	Практ/семін	Контр.заходи	Лекції	Лабораторні	Практ/семін

Декан Фінансово-економічного факультету

К.П. Пілова

Зав.кафедри Маркетингу

С.Я. Касян

НАВЧАЛЬНИЙ ПЛАН БАКАЛАВРІВ У ГАЛУЗІ ЗНАТЬ 07 Управління та адміністрування ЗА СПЕЦІАЛЬНІСТЮ 075 Маркетинг

факультет: Фінансово-економічний
рік прийому 2024

2025-2026 навчальний рік 2-й курс (гр. 075-24-1, 075-24-2)
Освітньо-професійна програма : "Маркетинг"

№ п/п	Освітній компонент	Кафедра	Обсяг освітнього компонента (час на засвоєння)		Контроль підсумк., чверть		Аудиторне навантаження				Самост. робота		2 -й курс(бакалавр), годин на тиждень											
			години	кредити	Екзамени	Заліки	Всього	Навчальні заняття				всього	частка	3 -й семестр				4 -й семестр						
								загальний	річний	загальні	річні			Контрольні заходи	Разом	лекції	лабораторні	практичні/семіна	5 чверть,тижн.		6 чверть,тижн.		7 чверть,тижн.	
			6	1	5	1	8					1	7						1					

1. ОБОВ'ЯЗКОВА ЧАСТИНА

1.1 Цикл загальної підготовки

1	Фізична культура і спорт	Фізичного виховання та спорту	180	90	6	3		2;4;6;8	60	52			52	8	30	0.33			2	2			2	2			2	2	
2	Ціннісні компетенції фахівця	Менеджменту	180	180	6	6	8		68	60	30		30	8	112	0.62							2	2	4	2		2	4
Разом :				270	12	9			128	112	30	0	82	16	142														

1.2 Цикл спеціальної підготовки

1.2.1 Базові дисципліни за галузю знань

1	Макроекономіка	Економічної теорії та міжнародних економічних відносин	120	120	4	4	6		46	39	22		17	7	74	0.62	2		2	4	2		1	3					
2	Основи організації бізнесу	Прикладної економіки, підприємництва та публічного управління	120	120	4	4		6	52	44	22		22	8	68	0.57	2		2	4	2		2	4					
Разом :				240	8	8			98	83	44	0	39	15	142														

1.2.2 Фахові освітні компоненти за спеціальністю

1	Маркетинг послуг	Маркетингу	135	135	4.5	4.5	6		52	44	22		22	8	83	0.61	2		2	4	2		2	4						
2	Маркетингове ціноутворення	Маркетингу	150	150	5	5	8		59	52	30		22	7	91	0.61								2	1	3	2		2	4
3	Комп'ютерна графіка, дизайн та мультимедіа	Економіки та економічної кібернетики	120	120	4	4	8		51	45	15		30	6	69	0.57							1	2	3	1		2	3	
4	Маркетингова товарна політика	Маркетингу	150	150	5	5	6		52	44	22		22	8	98	0.65	2		2	4	2		2	4						
5	Курсовий проект з маркетингового ціноутворення	Маркетингу	15	15	0.5	0.5		8							15	1														
6	Поведінка споживача	Маркетингу	180	180	6	6	8		77	68	30		38	9	103	0.57							2	3	5	2		2	4	
Разом :				750	25	25			291	253	119	0	134	38	459															

1.3 Практична підготовка за спеціальністю та атестація

1	Навчальна практика	Маркетингу	180	180	6	6		8							180	1														
Разом :				180	6	6			8						180	1														

2. ВИБІРКОВА ЧАСТИНА

2.2 Фахові дисципліни

1	ДИСЦИПЛІНА 1		120	120	4	4		8																					
2	Дисципліна 1		120	120	4	4		6																					
3	Дисципліна 4		120	120	4	4		7																					

факультет: Фінансово-економічний
рік прийому 2024

2027-2028 навчальний рік 4-й курс (гр. 075-24-1, 075-24-2)

Освітньо-професійна програма : "Маркетинг"

№ п/п	Освітній компонент	Кафедра	Обсяг освітнього компоненту (час на засвоєння)		Контроль підсумк., чверть		Аудиторне навантаження					Самост. робота		4 -й курс(бакалавр), годин на тиждень									
			години	кредити	Екзамени	Заліки	Всього	Навчальні заняття				Контрольні заходи	всього	частка	7 -й семестр				8 -й семестр				
								Разом	лекції	лабораторні	практичні/семіна				13 чверть,тижн.		14 чверть,тижн.		15 чверть,тижн.				
			загальний	річний	загальні	річні	всього	Разом	лекції	лабораторні	практичні/семіна	Контрольні заходи	всього	частка	Лекції	Лабораторні	Практ/семін	Контр.заходи	Лекції	Лабораторні	Практ/семін	Контр.заходи	Лекції

1. ОБОВ'ЯЗКОВА ЧАСТИНА

1.1 Цикл загальної підготовки

1	Цивільна безпека	Охорони праці та цивільної безпеки	90	90	3	3	14		30	25	15		10	5	60	0.67					3		2	5							
Разом :				90	3	3		30	25	15	0	10	5	60																	

1.2 Цикл спеціальної підготовки

1.2.2 Фахові освітні компоненти за спеціальністю

1	Міжнародний маркетинг	Маркетингу	120	120	4	4	14		52	44	22		22	8	68	0.57	2		2	4	2		2	4								
2	Виконання кваліфікаційної роботи	Маркетингу	270	270	9	9									270	1																
3	Маркетингове стратегічне планування	Маркетингу	120	120	4	4	15		60	56	28		28	4	60	0.5										2		2	4			
4	Курсовий проект з маркетингових досліджень	Маркетингу	15	15	0.5	0.5		14							15	1																
Разом :				525	17.5	17.5		112	100	50	0	50	12	413																		

1.2.3. Спеціальні освітні компоненти за освітньою програмою

1	Маркетинг сталого розвитку	Маркетингу	135	135	4.5	4.5	15		60	56	28		28	4	75	0.56												2		2	4	
Разом :				135	4.5	4.5		60	56	28	0	28	4	75																		

1.3 Практична підготовка за спеціальністю та атестація

1	Передатестаційна практика	Маркетингу	90	90	3	3		16							90	1																
Разом :				90	3	3		16							90	1																

2. ВИБІРКОВА ЧАСТИНА

2.1 Дисципліни, спрямовані на розвиток soft skills

1	Дисципліна 16		120	120	4	4		14																									
Разом :				120	4	4		14																									

2.2 Фахові дисципліни

1	Дисципліна 11		120	120	4	4		14																									
2	Дисципліна 12		120	120	4	4		14																									

